



Capitalize on your interpersonal strengths to lead teams and achieve the best results.
 팀을 이끌고 최상의 결과를 창출할 수 있도록 내적 역량을 강화합니다.



Empower your management to reinforce your team cohesion through strong brand vision and values.
 뚜렷한 브랜드 비전과 가치를 가지고 팀 결속력을 강화할 수 있는 관리 능력을 개발합니다.



Strengthen your leadership style with communication skills to improve team efficiency and retain your people.
 팀 업무의 효율성을 강화하고 구성원들과의 관계를 유지하기 위한 의사소통 기술과 리더십을 함양합니다.



Master the critical drivers of sales management and coaching for effective team management to maximize overall performances.
 효과적인 팀 경영으로 최대 성과를 달성하기 위한 세일즈 경영과 코칭의 핵심 요인을 파악합니다.

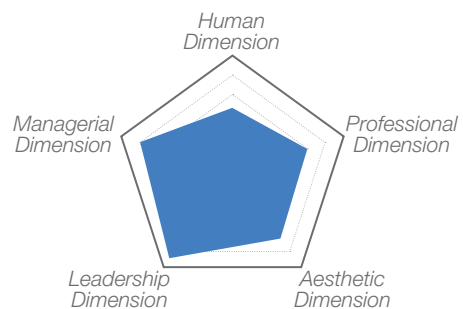
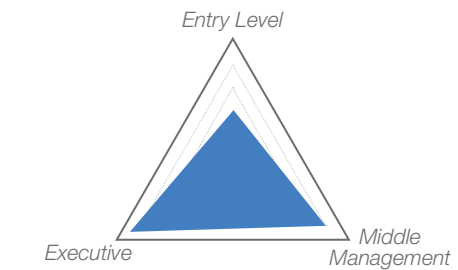
Up to 9 days program with 4 customizable modules

4개의 맞춤형 모듈로 최대 9일 과정

PROGRAM OVERVIEW

- 1 Art of Leadership
- 2 Art of Coaching
- 3 Followership
- 4 Cross Cultural Communication

DIMENSION & AUDIENCE



PROGRAM COMPOSITION

1 Art of Leadership

Develop competencies and confidence in leading self, individuals and teams towards higher performance through improving leadership skills and styles.

리더십 기술과 유형을 습득함으로써 자신, 개개인, 그리고 팀이 더 좋은 수행 결과를 도출할 수 있는 능력과 자신감을 발달시킵니다.

Competencies: Leadership Conflict Resolution

2 Art of Coaching

Develop a coaching methodology by assimilating coaching techniques, communications skills and KPI analysis.

코칭 기법, 의사소통 기술, KPI 분석 방법 이해를 통해 코칭 방법을 개발할 수 있습니다.

Competencies: Communication Result Oriented

3 Followership

Enhance communication skills of participants directed to seniors and leaders and gain self confidence and personal development.

중간 관리자, 리더가 되기 위한 의사소통 기술을 강화하며 자신감과 자기 개발을 이끌어 냅니다.

Competencies: Communication Attitude

4 Cross Cultural Communication

Improve communication quality within the team by developing empathy towards team members and understanding cultural differences.

팀 구성원 간의 공감력을 발달시키며 문화적 차이를 이해함으로써 팀 내부 의사 소통의 질을 향상할 수 있습니다.

Competencies: Communication Interpersonal Skills Adaptability